

C LAW
EXPERIENCE

09 E 10 DE JUNHO
VILLA BLUE TREE - SÃO PAULO

WWW.CLAWEXPERIENCE.COM.BR

PROGRAMAÇÃO

C LAW 2025

09h00 **A Inovação no Combate à Litigância Abusiva sob a Perspectiva do Judiciário**

- Combates à Litigância Abusiva e Boas Práticas no Judiciário
- Recomendações CNJ n.º 127 e 159: Medidas para coibir práticas predatórias.

Daniela Pereira Madeira
Conselheira do **CNJ**

09h30 **Do Planejamento à Ação no Contencioso Estratégico**

- Como transformar estratégias em ações concretas para maximizar resultados.
- Alinhamento entre o jurídico e as áreas de negócio na condução de disputas estratégicas.

Natasha Kurrik
Diretora Jurídica da **BAT | Souza Cruz**

10h00 **Big Data Analytics: Dados Estratégicos do Contencioso. O que realmente importa para a decisão do head jurídico**

- Identificação de padrões e tendências para decisões jurídicas mais assertivas.
- Métricas indispensáveis para a gestão estratégica do contencioso.

10h30 **Coffee Break & Networking**

11h30 **Atuação Estratégica em Contencioso Financeiro**

- Mapeamento de riscos e prevenção de litígios recorrentes no setor financeiro.
- Uso de ferramentas tecnológicas para gerenciar carteiras complexas de processos.

12h00 **Case Eletrobras | Gerenciamento de Litígios Complexos e Resultados**

- Soluções encontradas para disputas em grande escala
- Impacto da reestruturação na eficiência e nos resultados do jurídico corporativo

Marcelo de Siqueira Freitas
Vice Presidente Jurídico da **Eletrobras**

12h30 **Lunch & Networking**

14h00 **Solução de Conflitos: Métodos, Estratégias e Alternativas**

- Métodos alternativos de resolução: mediação, arbitragem e dispute boards.
- Benefícios de soluções preventivas e acordos para redução do passivo.

14h30 **Case Petrobras | Eficiência Jurídica e IA na Gestão do Contencioso e Consultivo**

- Ferramentas de inteligência artificial para automação e análise preditiva.
- Boas práticas em gestão de carteira e operações legais

Luigi Bruno de Lima
Gerente de Estimativas, Estratégia e Medição de Serviços para o Jurídico da **Petrobras**

Marco Aurélio Ferreira Martins
Gerente Jurídico da **Petrobras**

Marcio Luiz Gomes Nunes
Gerente de Operações Legais da **Petrobras**

15h00 **Estratégias e Gestão de Riscos: Gestão de Contingências**

- Priorização de riscos e contingências para otimizar resultados financeiros.
- Integração entre jurídico, compliance e governança corporativa.

16h00 **Coffee Break & Networking**

16h30 **Gestão e Redução de Custos do Contencioso**

- Modelos de gestão que convertem o jurídico em um aliado do negócio.
- Estratégias de negociação e desjudicialização para redução de custos.

Sylvia Figueiredo
Diretora Jurídica da **TIM**

17h00 **Reestruturação e Insolvência no Contencioso Empresarial**

- Estratégias para gestão de disputas em cenários de crise financeira.
- Litígios associados à recuperação judicial e extrajudicial.

17h25 **Comunicação estratégica para lidar com litígios de alto impacto público.**

- Minimização de Riscos e Danos à Imagem Corporativa
- Planejamento jurídico para mitigar crises e proteger a reputação empresarial.

Juliano Heinen
Diretor Jurídico Estatutário da **Iguá Saneamento**

09h00 Chair Host Opening Session

09h00 Definindo os KPIs Certos para o Contencioso de Massa

- Quais métricas são mais relevantes para medir a eficiência e a performance em carteiras volumosas?
- Como alinhar os KPIs jurídicos com as metas corporativas, como redução de passivo, otimização de provisões e melhoria na experiência do cliente.

Amália Costa

General Counsel da **Volkswagen do Brasil**

09h30 Estratégias Preventivas no Contencioso Cível e Trabalhista

- Uso de jurimetria para identificação de riscos em contratos de trabalho e benefícios.
- Estratégias de compliance preventivo em setores críticos.

Gustavo Pinto Gachineiro

Vice President Legal and Institutional Affairs da **CPFL Energia**

10h10 Visão 360 da Abordagem de Litigância Abusiva em Questões Trabalhistas

10h40 Coffee Break & Networking

11h30 Automatização e Digitalização como ponto central do Contencioso de Massa

- Encerrando Processos Repetitivos para maior Eficiência e Escalabilidade.
- A Jurimetria e análise preditiva para antecipar tendências judiciais, prever comportamentos processuais e orientar estratégias jurídicas com base em evidências.

12h00 Lunch & Networking

14h00 Case Claro | Nossas Melhores Práticas de Redução do Passivo em Contencioso de Massa

Oscar Petersen

Vice Presidente Jurídico e Regulatório - Diretor Estatutário da **Claro**

14h30 Métodos Alternativos de Mediação de Conflitos no Contencioso de Massa

- Redução do tempo médio de conclusão de negociações.
- Alcance de grandes volumes de litigantes com custo reduzido.
- Melhor experiência para o cliente ao reduzir o desgaste da judicialização.

15h00 Case Agibank| IA e Prevenção na Gestão do Contencioso de Massa

- Padronização com Inteligência Artificial para maior previsibilidade, eficiência operacional e redução de erros
- Prevenção de Litígios com Integração Multidepartamental: implementação de medidas preventivas, reduzindo a judicialização

Thiago Cubas Ribeiro

Head of Legal da **Agibank**

15h30 Eficiência em Legal Operations para Contencioso Estratégico

- Automação de processos e integração de ferramentas digitais.
- Estruturas de Legal Ops para otimizar resultados e reduzir custos.

16h00 Coffee Break & Networking

16h30 IA Conversacional e Contencioso: Otimizando Atendimento Jurídico de Alta Demanda

- Implementação de chatbots jurídicos para resolver conflitos na base.
- Como a inteligência artificial generativa pode reduzir custos e melhorar a experiência dos usuários.

17h30 Estratégias Preventivas em Grande Escala | Prevenção que Vai Além do Jurídico

- Integração com áreas como Customer Experience e operações para reduzir demandas.
- Acompanhamento em tempo real de indicadores de risco jurídico para ações preventivas.

09h30 Chair Host Opening Session

09h30 O Papel do Departamento Jurídico como Parceiro de Negócios, Redução de Custos e até Fontes de Receita

- Segregação de responsabilidades internos e mitigação de riscos legais
- Criando pontes para o jurídico se tornar área estratégica de negócio empresarial

Ivan Marcondes

Diretor Jurídico da **Andrade Gutierrez**

Bruno Machado Ferla

Vice-Presidente M&A, Jurídico, Compliance & Governança da **BRF**

Taísa Maciel

Vice-President Legal and Regulatory da **Compass**

10h10 Case VIVO | O Jurídico como Protagonista

- Conheça as estratégias do time da Vivo para alinhar o departamento jurídico junto à estratégia corporativa, posicionando-o como um parceiro essencial no processo de tomada de decisão.
- Como os ajustes na gestão, redefinição de estratégias, responsabilidades e fluxos de trabalho trouxeram resultados positivos

Breno Rodrigo Pacheco de Oliveira

Vice Presidente Jurídico e Chief Compliance Officer da **Vivo**

10h30 Momento de Perguntas e Respostas

10h50 Coffee Break & Networking

11h50 O Futuro do Gestor Jurídico – Desafios e Estratégias para a Ascensão nas Empresas

- Estratégias para Conquistar Espaço e Liderança
- Construção de times altamente preparados para à alta gestão

Flavio Mattos, VP

General Counsel LATAM da **Coca Cola**

Cinthia Nespoli

Chief Legal Officer, **Pearson**

12h00 Case Gestão & Inovação do Departamento Jurídico

12h30 Lunch & Networking

14h00 KPIs Estratégicos: Indicadores de Desempenho que Transformam a Gestão Jurídica

- Os índices mais relevantes para o departamento jurídico
- Os KPIs no centro da construção de um jurídico mais eficiente e colaborativo

15h10 Case de Aumento de Performance e Produtividade Trazendo mais Agilidade e Resultados ao setor

15h40 Soft Skills e Hard Skills: Integrando Competências para Fortalecer a Colaboração

- Métodos para alinhar habilidades em projetos e desafios corporativos
- Dicas práticas para líderes incentivarem o equilíbrio entre habilidades técnicas e interpessoais

Alessandra Del Debbio

Vice-Presidente Jurídica e de Assuntos Corporativos América da **Microsoft**

Ricardo D'Ottaviano

Legal Executive | **LatAm & Iberia** Legal Director da **Kaizen Gaming**

Rodrigo Exman

Vice President Legal & Corporate Affairs MedTech da **Johnson & Johnson**

16h20 Coffee Break & Networking

16h40 Risk Management: Proteção Estratégica da Imagem, Reputação e Valores Corporativos

- Quais medidas podem adotar para garantir que suas organizações estejam bem preparadas para crises?
- Como coordenar ações em toda a organização para gerenciar riscos?
- Quais estratégias as empresas precisam implementar para responder rapidamente a crises?
- Quais lições podem ser aprendidas com incidentes anteriores?

Guilherme Cogo

Vice Presidente Jurídico da **Sodexo do Brasil**

Luis Claudio Casanova

South America Legal Director da **FORD**

17h20 Round Table Interativo com C Level Jurídico: Gestão & Inovação

Quebrando Barreiras: Repensando as Relações no Ecossistema Jurídico

Alessandro Tomao

Vice-Presidente Executivo General Counsel do **Banco Santander**

Andreia Garcia

Vice-Presidente de Jurídico Patentes & Compliance da **Bayer**

Fellipe Fortes

Diretor Jurídico Compliance e Proteção de Dados da **Samsung**

09h00 Atualizações da Regulamentação da Reforma Tributária

Bernard Appy

Secretário Extraordinário da **Reforma Tributária**

09h40 A Ampla Incidência do IBS/CBS: Tributos sobre Tudo?

- Considerando que o IBS/CBS são tributos sobre o valor agregado, qual a razão para sua exigência quando não houver obtenção de lucro com a operação?
- As operações não onerosas com bens ou com serviços serão tributadas?
- Serão passíveis de incidência do IBS/CBS as garantias ao crédito tributário, como a fiança bancária, o seguro garantia ou a nomeação de bens à penhora?

10h20 Coffee Break & Networking

11h10 Split Payment | Apuração e Métodos de Pagamentos do IBS/CBS

Como o split payment afetará o fluxo financeiro das empresas, em especial na hipótese de parcelamento?
Como conciliar a retenção imediata do imposto split payment com a necessidade de recursos financeiros para outras obrigações, como pagamento de fornecedores e folha de salários?
Saiba quais as diferenças entre as formas de adimplemento: compensação e pagamento pelo contribuinte e pelo adquirente.

Alex Kuhn

Agente Fiscal de Rendas do **Governo de São Paulo**, Representante do **Comsefaz na elaboração da LC 214/2025**

11h50 Como Funcionará a Não Cumulatividade do IBS/CBS

A Lei Complementar 214/2025 prevê a não cumulatividade plena, mesmo com a exigência da comprovação do pagamento para viabilizar a apropriação do crédito?
O pagamento parcelado com split payment não interfere no fluxo de caixa e inviabiliza a ampla não cumulatividade?
Como se dará o aproveitamento do saldo credor do PIS/Cofins na CBS e do crédito acumulado do ICMS no IBS?

Roni Peterson

Auditor Fiscal Secretaria da **Receita Federal do Brasil**. Representante da **RFB na elaboração da LC 214/2025**

12h30 Lunch & Networking

14h30 Desafios do Setor de Serviços em Face do Aumento da Carga Tributária

Quais os benefícios da não cumulatividade plena no setor de serviços?
Quais as perspectivas de transferência do tributo para o tomador do serviço?
Como se dará o reequilíbrio de contratos de longo prazo em face do aumento da carga tributária?

Miqueas Liborio de Jesus

Auditor Fiscal da **Receita Municipal de Joinville**. Representante da **Confederação Nacional de Municípios - CNM na elaboração da LC 214/25**

15h30 Impactos da Reforma Tributária nas Empresas do Simples Nacional

- Saiba quais são as restrições ao crédito nas operações realizadas por empresas do Simples Nacional.
- Como os contribuintes do Simples Nacional deverão exercer a opção de apurar e recolher o IBS e a CBS pelo regime regular
- Como elaborar estratégias eficientes de planejamento tributário para as empresas optantes do Simples Nacional reduzirem o impacto gerado no fluxo de caixa por conta da reforma tributária.

Clarissa R. Mendes

Auditora Fiscal - Chefe de Divisão de Fiscalização - ISS, **Secretaria Municipal de Planejamento, Finanças e Orçamento de Curitiba**

Luiz Carlos Haully

Deputado Federal

16h10 Coffee Break & Networking

16h40 A Sujeição Passiva do IBS/CBS

- Como será a atribuição de responsabilidade para as plataformas digitais?
- Como será a desconsideração da personalidade jurídica?
- Haverá substituição tributária e regime monofásico?

Antonio Alcoforado

Auditor da **Secretaria da Fazenda do Estado de Pernambuco**. Representante do **Comsefaz na elaboração da LC 214/25**

Natalie Srouf

Head of Tax Planning **Latam Amazon**

17h30 O Comitê Gestor: Regulamento, Fiscalização, Arrecadação e Cobrança

O regulamento será único para a CBS e o IBS?
O contribuinte poderá receber fiscais da União, dos Estados e dos Municípios, simultaneamente?
O contribuinte poderá receber “visitas” de fiscais de outros Estados e Municípios?
A fiscalização poderá aplicar sanções diferentes para o IBS e para a CBS?
Haverá possibilidade de utilização da prova emprestada?
Poderá haver inscrição no Serasa na cobrança administrativa?

Rogério Gallo

Secretário de **Estado de Fazenda do Mato Grosso**. Representante do **Comsefaz na elaboração da LC 214/25**

09h00 **Chair Host Opening Session**

09h00 **Aprofundamento sobre o Imposto Seletivo e Extrafiscalidade**

- Qual será a amplitude da incidência do IS?
- Como será o regime monofásico do IS?
- Quais devem ser os limites das alíquotas na lei ordinária federal?

Juliana Paranhos

Head of Tax da **BAT Brasil | Souza Cruz**

Rodrigo Cardozo Miranda

Diretor Jurídico da **Diageo**

09h40 **Coffee Break & Networking**

10h40 **Atualizações sobre o Processo Administrativo do IBS e da CBS**

- Quais as diferenças entre os processos administrativos do IBS e da CBS?
- As penalidades e presunções da CBS podem ser diferentes das do IBS?
- Onde serão processados os recursos administrativos advindos de autuações de auditores de Municípios que não possuem tribunal administrativo tributário?

Fernando Mombelli

Subsecretário de Tributação e Contencioso **Secretaria da Receita Federal do Brasil**. Representante da **RFB na elaboração da LC 214/25**

Argos Campos Ribeiro Simões

Presidente do Tribunal de Impostos e Taxas de **São Paulo**. Representante do **Comsefaz na elaboração da LC 214/25**

11h50 **Planejamento Tributário sob a Perspectiva da Reforma nos Setores Industrial e Comercial**

- Qual o futuro financeiro das indústrias sem os benefícios fiscais?
- Qual a importância do planejamento tributário para diminuir a alíquota fixa do split payment para o setor comercial varejista?
- Qual será a melhor estratégia para manter a margem de lucro nos contratos de fornecimento de bens a longo prazo?

Juliana Zobaran

Tax Director Latin America & Mexico da **Vantiva**

Ana Ribeiro

Head of Tax da **ZF Group**

12h30 **Lunch & Networking**

09h00 às 18h20

Um Espaço Exclusivo para Decisões Estratégicas e Conexões de Alto Nível

Bem-vindo ao C-Level Meeting & Leadership, um ambiente cuidadosamente projetado para CEOs e vice-presidentes de grandes empresas e escritórios. Este é mais do que um encontro, é uma oportunidade única de participar de discussões aprofundadas e seguras sobre os temas que moldam o futuro da economia e dos negócios.

Neste formato inovador, não há palestras tradicionais. Aqui, cada participante é parte ativa do debate. As conversas são conduzidas em pequenos grupos fechados, garantindo um espaço seguro e confidencial para compartilhar ideias, receios, desafios e estratégias. É a chance de ouvir e ser ouvido, em um ambiente que incentiva a troca genuína entre líderes de setores estratégicos.

Temas Principais

Os debates abordarão as perspectivas mais relevantes para o cenário econômico atual, como:

- Expansão e Investimentos em Infraestrutura Pesada:** Rodovias, saneamento, aeroportos e os desafios para impulsionar o crescimento nacional.
- Mercado Financeiro de Capitais:** Cenários e perspectivas para garantir competitividade e inovação.
- Setores de Óleo, Gás e Transição Energética:** Como se adaptar e prosperar na nova era da energia.
- Visão Macro Econômica:** Insights sobre o impacto das políticas econômicas e tendências globais nos negócios locais.

Por que Participar?

- Exclusividade e Confiança:** Um espaço reservado apenas para líderes do mais alto nível.
- Discussões Estratégicas:** Contribua ativamente para a construção de insights que realmente importam.
- Perspectivas Reais:** Troque ideias com quem toma as decisões e vive os mesmos desafios que você.
- Conexões Relevantes:** Fortaleça seu networking com outros tomadores de decisão em posições estratégicas.

Neste encontro, você não será apenas um espectador, mas um participante ativo na construção de caminhos que definem o futuro dos negócios. O C-Level Meeting & Leadership é o espaço ideal para conectar visões estratégicas e criar soluções de impacto para os setores mais dinâmicos da economia.

Participe e faça parte do diálogo que transforma.



IA NO JURÍDICO: DESAFIOS ATUAIS E OPORTUNIDADES DE NOVOS MODELOS DE NEGÓCIOS

DIA 10 DE JUNHO
TERÇA-FEIRA

09h00 Chair Host Opening Session

09h00 O Presente e o Futuro da Inteligência Artificial no Direito: Até Onde Podemos Chegar?

- IA no setor jurídico está redefinindo os padrões de competitividade!
- O mercado jurídico será mais nivelado e desafiador?
- O uso avançado de análise de dados para decisões estratégicas

Walter Neto

Senior Legal Director, Litigation & Dispute Resolution da **Oracle**

Dante Perin Jorge de Araujo

Senior Counsel, Latin America da **IBM**

09h50 Coffee Break & Networking

10h20 Estruturando um Modelo de Negócios e Governança Adaptado à Era da IA

- Quais são as novas oportunidades para adaptação do Business?
- Como integrar o jurídico nesta jornada?
- Quais serão os ativos mais valiosos nesta nova Era?

11h00 Está Pronto para o Desenvolvimento do Novo Profissional do Direito? A Era dos Articuladores de Prompts e da Diferenciação?

- Como estimular o pensamento estratégico e capacidade de trabalhar de forma interdisciplinar
- A IA exige uma mudança de comportamento - qual a contribuição do gestor nesta jornada?
- O Papel da Criatividade e da Inovação em equipes de diferentes capacidades técnicas e interpessoais

12h20 Lunch & Networking

14h00 Marco Legal da Inteligência Artificial: Regulamentação e Impactos no Direito

- A visão e o avanço do Judiciário nas regulamentações

14h30 IA Generativa Comprovada na Prática: Cases Reais de Utilização das Tecnologias e seus resultados

Executivos contam como cresceram por meio das jornadas de negócio
Case 1 | Case 2 | Case 3

15h30 Descomplicando o Jurídico com Inovação Tecnológica: quebrando barreiras da complexidade

- Como a tecnologia pode aumentar a personalização e a previsibilidade dos serviços jurídicos
- Aumentando a Previsibilidade e Reduzindo Riscos para o Cliente

16h00 Coffee Break & Networking

16h30 Case Ifood | Insights que Fazem toda a Diferença no Negócio

Lucas Marini Pittioni

Vice President of Legal Affairs, Public Policy and M&A do **iFood**

17h00 Keynote Session: Como as Big Techs Estão Moldando Estratégias para o Futuro que Elas Criarão

- Conheça a visão sobre as questões éticas e de governança, privacidade, concentração de poder, e impactos sociais

09h00 Liderança e Estratégias de Sócios: A Importância do Gestor para Novos Negócios

- Como os sócios deve influenciar positivamente a reputação do escritório, atraindo novos negócios
- Criação de relacionamento estratégico para abertura de novos negócios e áreas de atuação
- Estratégias para a sucessão de Gestores do Negócio

Silvia Eyng

Chief Officer Executive do **Lefosse Advogados**

Fernando Pontual Castelão

CEO do **Urbano Vitalino Advogados**

Renato Moraes

Sócio e Membro do Comitê de Administração do **Cascione Advogados**

09h40 Desenvolvimento de Negócios na Prática: Como Criar uma Estratégia de Business Development Efetiva

- Diferenças e sinergias entre marketing jurídico e business development.
- Planejamento Estratégico de Desenvolvimento de Negócios para Escritórios de Advocacia

Luciana Simões Rebello Horta

Vice President of Business do **b/luz**

10h10 Coffee Break & Networking

10h30 O Futuro dos Negócios Jurídicos e o Marketing com IA: Inovações que Estão Redefinindo o Jogo

- Criando Experiências Únicas para Clientes com Personalização em Escala
- IA em SEO e Otimização de Conteúdo
- Chatbots e Atendimento Inteligente
- Predição de Tendências e Comportamentos

11h30 Conquistando e Retendo Grandes Clientes Corporativos

- Estratégias para abordar executivos jurídicos e decision makers.
- Gestão do relacionamento e personalização como vantagem competitiva.

Rodrigo Forcnette

Sócio Diretor do **Brasil Salomão e Matthes Advocacia**

Evandro Grili

Sócio Diretor do **Brasil Salomão e Matthes Advocacia**

12h20 Lunch & Networking

14h00 Ferramentas e Inovação para Novos Negócios: Jurimetria e Business Intelligence para Tomada de Decisão

- Utilização de dados para mapear tendências e oferecer serviços personalizados.
- Como a jurimetria pode fortalecer o pitch para clientes estratégicos.

14h40 Como Transformar sua Equipe em Máquina de Prospecção e Captação de Novos Clientes

- Cultura Comercial no Escritório Jurídico: Como Engajar e Treinar sua Equipe para a Prospecção Ativa
- Ferramentas e Processos para uma Captação Efetiva e Estruturação da sua Prospecção

Marcelo Baratella

Mentor de Escritórios e Sócio da **Speedio** e Autor do Best Seller - **GPS das Vendas**

15h10 Case de Sucesso Nelson Willians Advogados | Programa de Segmentação de Clientes e Customer Success

- Criação de Unidades de Negócios exclusivas para cada cliente
- Metas de Avaliação de Clientes e Retornos Específicos

Bruna Oliveira

Head of Customer Experience, **Nelson Willians Advogados**

15h40 Growth Hacking no Jurídico: Métodos Ágeis para Alavancar Negócios

- Aplicação de estratégias de crescimento rápido (Growth Hacking) adaptadas ao mercado jurídico
- Identificando oportunidades de expansão em mercados não tradicionais

16h00 Coffee Break & Networking

16h30 Case de Sucesso em Reputação de Marca e Percepção de Mudança de Posicionamento

17h30 Marketing de Conteúdo para Desenvolvimento de Negócios e Reputação do Escritório

- Conteúdo Estratégico como Ferramenta para Captação de Novos Negócios
- Construindo Relevância com Conteúdo exclusivos e Autênticos

Natascha Brasil

Head of Marketing da **Danneman Siemen**

Mariana Larsson

Gerente de Business Development e Marketing da **Trench Rossi Watanabe**

INSCRIÇÕES

PACOTE 1 – PREMIUM

Acesso às Salas de Contencioso Estratégico e de Massa | IA no Jurídico | Reforma Tributária (Exceto às Salas de Mkt Jurídico e C-Level Meeting & Leadership)

PACOTE 2 – VIP | MAIS VENDIDO!

Acesso à todas as salas do evento *incluindo a sala C-Level Meeting & Leadership*

PACOTE 3 – MKT & BUSINESS DEVELOPEMENT

Acesso somente à sala de Marketing Jurídico

1 – PACOTE PREMIUM | 09 E 10 DE JUNHO

- Acesso às salas: Contecioso Estratégico e de Massa, Gestão & Inovação no Departamento
- Jurídico, IA no Jurídico, Reforma Tributária (Exceto à sala de Marketing e Desenvolvimento de Negócios e C- Level Meeting e Leadership)

Incluído:

- ✓ Welcome Kit
- ✓ Acesso aos lounges de networking
- ✓ Private meetings com keynotes speakers e palestrantes de destaque
- ✓ Acesso aos ambientes reservados para reuniões e chamadas
- ✓ Conexões potenciais com os principais C-levels e Heads do mercado jurídico
- ✓ Networking guiado com stakeholders
- ✓ Acesso completo para os 3 congressos nos 2 dias
- ✓ Participação ativa em rodadas de negócios privadas
- ✓ Coquetel de networking com a presença de palestrantes C Levels e autoridades
- ✓ Open Bar de drinks especiais (2 dias)
- ✓ Open food gourmet (Almoços e Coffee Breaks 2 dias)
- ✓ Experiência em estações de cafés selecionados com barista
- ✓ Certificado personalizado



VAGAS LIMITADAS

INVESTIMENTO DO 1º LOTE: **R\$ 3490**

- 1º Lote até 1º de Março: **R\$ 3490**
- 2º Lote 4 de Abril: **R\$ 3890**
- 3º Lote até 2 de Maio: **R\$ 4290**
- Preço do Evento até 9 de Junho: **R\$ 4490**

2 – PACOTE VIP | 09 E 10 DE JUNHO



- ACESSO AOS DOIS DIAS DO EVENTO EM TODAS AS SALAS INCLUINDO A SALA C-LEVEL MEETING & LEADERSHIP
- DESTINADO A CEOS E VPS JURÍDICOS E SÓCIOS

Incluído:

- ✓ Credenciamento exclusivo no foyer principal
- ✓ Welcome Kit
- ✓ Acesso ao palco de debates em formato interativo composto por C Levels
- ✓ Acesso aos lounges de networking
- ✓ Private meetings com keynotes speakers e palestrantes de destaque
- ✓ Acesso aos ambientes reservados para reuniões e chamadas
- ✓ Conexões potenciais com os principais C-levels do mercado jurídico
- ✓ Networking guiado com stakeholders
- ✓ Acesso C LAW 4 congressos nos 2 dias
- ✓ Participação ativa em rodadas de negócios privadas
- ✓ Coquetel de networking com a presença de palestrantes C Levels, Heads e autoridades
- ✓ Open Bar de drinks especiais (2 dias)
- ✓ Open food gourmet (Almoços e Coffee Breaks 2 dias)
- ✓ Experiência em estações de cafés selecionados com barista
- ✓ Certificado personalizado

VAGAS LIMITADAS

INVESTIMENTO DO 1º LOTE: **R\$ 4490**

- 1º Lote até 1º de Março: **R\$ 4490**
- 2º Lote 4 de Abril: **R\$ 4990**
- 3º Lote até 2 de Maio: **R\$ 5590**
- Preço do Evento até 9 de Junho: **R\$ 5990**

3 – MKT & BUSINESS DEVELOPEMENT | 10 DE JUNHO

- INGRESSO VÁLIDO APENAS PARA A SALA DE MARKETING JURÍDICO E BUSINESS DEVELOPEMENT NO DIA 10 DE JUNHO. (NÃO INCLUI OUTRAS SALAS).



Incluído:

- ✓ Welcome Kit
- ✓ Acesso aos lounges de networking
- ✓ Private meetings com keynotes speakers e palestrantes de destaque
- ✓ Acesso aos ambientes reservados para reuniões e chamadas
- ✓ Conexões potenciais com os principais C-levels do mercado jurídico
- ✓ Networking guiado com stakeholders
- ✓ Acesso à sala de BD & Marketing
- ✓ Participação ativa em rodadas de negócios privadas
- ✓ Open food gourmet (Almoço e Coffee Breaks no 2o dia)
- ✓ Experiência em estações de cafés selecionados com barista
- ✓ Certificado personalizado

VAGAS LIMITADAS

INVESTIMENTO DO 1º LOTE: **R\$ 2490**

- 1º Lote até 1º de Março: **R\$ 2490**
- 2º Lote 4 de Abril: **R\$ 2690**
- 3º Lote até 2 de Maio: **R\$ 2890**
- Preço do Evento até 9 de Junho: **R\$ 2990**

PATROCINADORES CONFIRMADOS 2025

DIAMANTE



OURO



PRATA



BRONZE



CLAW

EXPERIENCE

Entre em Contato Conosco

 (11) 91797 8182

inscricao@clawexperience.com.br

 @clawexperience

www.clawexperience.com.br